

Key Account Manager (m/w/d)



Die Smart Battery Solutions GmbH ist ein innovatives Unternehmen mit Sitz in Kleinostheim. Wir entwickeln und produzieren intelligente Akkumulator-Systeme für viele Anwendungen, wie z.B. Notfallsysteme, Akkuschauber, Medizintechnik, E-Bikes oder auch elektrische Fahrzeuge.

Dass es sich lohnt, immer einen Schritt vorzudenken, zeigen unsere wiederholten Erfolge als Wachstums-Champion in einer Studie von Focus und Statista.

Entscheide Dich für uns und schreibe mit uns gemeinsam die weitere Erfolgsgeschichte der Smart Battery Solutions GmbH!

DEINE AUFGABEN:

- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Entwicklung von Vertriebsstrategien im Einklang mit der Unternehmensstrategie sowie deren Umsetzung
- Identifizierung von kundenspezifischen Anforderungen sowie interne Koordination
- Vertragsverhandlungen einschließlich Preis- und Konditionsverhandlungen, Erstellung entsprechender Angebote und deren Nachverfolgung
- Ansprechpartner für unsere B2B-Kunden in allen Belangen
- Interdisziplinäre Zusammenarbeit mit allen wichtigen Funktionen des Unternehmens und der Kunden (Entwicklung, Produktion, Einkauf, Logistik, Qualität)
- Präsenz auf Messen, Fachveranstaltungen und Kundenevents
- Regelmäßige Umsatz- und Bedarfsplanungen
- Weiterentwicklung der Kundenumsätze und Akquise von Neukunden

MEHR POWER – MIT DIR!



DU BIETEST UNS:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaft, Wirtschafts-Ingenieurwesen, Ingenieurwissenschaften oder einer vergleichbaren Fachrichtung
- Mehrjährige Berufserfahrung in vergleichbarer Funktion, vorzugsweise im technischen Vertrieb von innovativen Produkten und Dienstleistungen
- Verhandlungssichere Englisch-Kenntnisse
- Sehr gute Kenntnisse in den gängigen MS-Office Anwendungen
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten sowie rhetorisches Geschick
- Strategisches und unternehmerisches Denken
- Hohe Ergebnis- und Zielorientierung

WIR BIETEN DIR:

- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem aussichtsreichen Wachstumsmarkt
- Spannende und abwechslungsreiche Tätigkeiten
- Die Möglichkeit, Dich gemeinsam mit dem Unternehmen weiter zu entwickeln
- Viele Mitarbeiter-Benefits, wie z.B. kostenlose Getränke, frisches Obst, Gutscheinkarte nach der Probezeit
- Start-up Atmosphäre mit „Du-Kultur“, kurzen Kommunikationswegen und hilfsbereiten Kollegen

Das klingt nach Dir? – Dann werde Teil unseres wachstumsstarken Unternehmens und bewirb Dich!

Bitte sende uns ausschließlich Bewerbungsunterlagen im pdf-Format und lass uns Deine Gehaltsvorstellung sowie Dein frühestmögliches Startdatum wissen.